

MOUSSET-JETTRANSPORT GARDE L'APPÉTIT EN REPRENANT SALESKY



Et de 12! Le groupe vendéen Mousset-jettransport a concrétisé, le 26 octobre dernier, un rapprochement avec Salesky (Sablé-sur-Sarthe), une société réalisant un chiffre d'affaires annuel de 53 M€, spécialisée dans le transport frigorifique.

Rencontré avec Frédéric Leblanc et son équipe, le chef du groupe Mousset-jettransport poursuit sa stratégie de diversification amorcée dans le transport alimentaire sous température dirigée avec la reprise en 2018 de la société Jet Freezer (350 personnes - 250 moteurs) dont le business model est centré sur la livraison en centre-ville, « très impraticable pour la crise sanitaire actuelle », explique Frédéric Hervé, PDG de l'entreprise. Il a été alors nommé en interne en 2009.

Avec cette nouvelle opération, le groupe Mousset-jettransport poursuit sa stratégie de diversification amorcée dans le transport alimentaire sous température dirigée avec la reprise en 2018 de la société Jet Freezer (350 personnes - 250 moteurs) dont le business model est centré sur la livraison en centre-ville, « très impraticable pour la crise sanitaire actuelle », explique Frédéric Hervé, PDG de l'entreprise. Il a été alors nommé en interne en 2009.

« Ça a matché ! »

Cinq mois seulement après la transaction qui a démarré pour brasser cette entente transacée au début de l'année (Essarts-en-Bocage), le groupe Mousset-jettransport (53 M€ de chiffre d'affaires en 2020) a annoncé la reprise de Salesky, une entreprise spécialisée dans le transport en cours de ferrage et le déménagement qui a décollé avec la création de la filiale Transports Salesky (350 personnes - 250 moteurs). « Ce partenariat nous a permis d'élargir notre offre de transport à la fois vers les secteurs industriels et tertiaires, mais aussi vers l'exportation, grâce au développement des échanges entre nos deux sociétés », détaille Frédéric Hervé, le chef d'entreprise.

« Ça a matché ! »

Cinq mois seulement après la transaction qui a démarré pour brasser cette entente transacée au début de l'année (Essarts-en-Bocage), le groupe Mousset-jettransport (53 M€ de chiffre d'affaires en 2020) a annoncé la reprise de Salesky, une entreprise spécialisée dans le transport en cours de ferrage et le déménagement qui a décollé avec la création de la filiale Transports Salesky (350 personnes - 250 moteurs). « Ce partenariat nous a permis d'élargir notre offre de transport à la fois vers les secteurs industriels et tertiaires, mais aussi vers l'exportation, grâce au développement des échanges entre nos deux sociétés », détaille Frédéric Hervé, le chef d'entreprise.

Le pétrolier de rachat integre une flotte de 142 véhicules et 150 semi-remorques.

12 ACQUISITIONS EN 17 ANS

- 2005 : Rachat des Transports Tastet (64)
- 2013 : Achat des Transports Pinseau (85)
- 2016 : Rapprochement avec les Transports Vial (42)
- 2017 : Intégration de Nego Transports (72)
- 2018 : Reprise de la société Jeffreese (62) et des Transports Verrière (61)
- 2019 : Acquisition des Transports Raud (49)
- 2020 : Rachat du groupe Caudeon (91)
- 2021 : Intégration du transporteur Transvoie18 (74)
- 2022 : Acquisition de Soditrans (52) des Transports Simonneau (85) et des Transports Salesky (72)

» Nous entrons dans une phase de consolida^{tion} et une période de croissance», poursuit Mickaël Manz, Salesky, dont le rayon d'action s'étend de la France à la Belgique, via either la Suisse. « Dès 2023, nous allons démarer une activité avec un bâtiment *en sous-location chez un industriel*, le temps que notre projet de construction en Haute-Savoie soit finalisé d'ici quinzaine à deux mois», indique Jérôme Hervé.

UN ACCOMPAGNEMENT POSTACQUISITION

Jusqu'à alors, directeur général du groupe Salesky (depuis 2019), Mickaël Manz, en devient ainsi le PDG et va parallèlement piloter la société Jet Freezer. Lequel voit en ce rapprochement une occasion de s'appuyer sur des synergies communautaires (commerciales, organisations immobilières et exploitation) alors que les deux acteurs ont des clients en commun, utilisant le vélodrome IDC [72]. Ce rapprochement suit dans une logique de complémentarité. Jeffreese assure des livraisons frigorifiques ou courtes de villes, sur derniers kilomètres, alors que Salesky exerce notamment une activité de groupage/dégroupage en multimodal (80 %) avec du chiffre d'affaires à destination de la GMS. De quoi proposer une offre complémentaire à ses 300 clients (de la TPE à des grosses industries), va dérouler régulièrement une cinquantaine de personnes, va doubler ses effectifs en 2023. Celui situé dans le Nord, qui a déjà gagné des marchés carriés en 2016, va quant à lui multiplier par deux sa superficie d'ici à 2024 pour atteindre 5000 m².

Sur le matériel roulant (plus 100 % Euro 6), Salesky qui a obtenu le label Objektif CO₂ en 2020 va expérimenter « progressivement » les énergies alternatives et entend l'appuyer sur l'expertise du groupe Moussset, très engagée dans ce domaine. Les premiers investissements pourraient intervenir dès 2023.

D'AUTRES DOSSIERS EN VUE

Pour sa part, le groupe Mousset-jettransport entend encore gagner du terrain au fil de croissances externes. Toujours en veille pour saisir les opportunités de rachat, Frédéric

acteurs principaux du transport frigorifique en France. « Nous avons un projet ambitieux pour la ligne stratégique du fjord - jouer un rôle dans le trop fort, dans les cinq ans à venir. Cela passe par des acquisitions dans le secteur de la température dirigée dans les deux à trois ans à venir et un développement organique. »

UN ACCOMPAGNEMENT

POSTACQUISITION

Jusqu'à alors, directeur général du groupe Salesky (depuis 2019), Mickaël Manz, en devient ainsi le PDG et va parallèlement piloter la société Jet Freezer. Lequel voit en ce rapprochement une occasion de s'appuyer sur des synergies communautaires (commerciales, organisations immobilières et exploitation) alors que les deux acteurs ont des clients en commun, utilisant le vélodrome IDC [72]. Ce rapprochement suit dans une logique de complémentarité. Jeffreese assure des livraisons frigorifiques ou courtes de villes, sur derniers kilomètres, alors que Salesky exerce notamment une activité de groupage/dégroupage en multimodal (80 %) avec du chiffre d'affaires à destination de la GMS. De quoi proposer une offre complémentaire à ses 300 clients (de la TPE à des grosses industries), va dérouler régulièrement une cinquantaine de personnes, va doubler ses effectifs en 2023. Celui situé dans le Nord, qui a déjà gagné des marchés carriés en 2016, va quant à lui multiplier par deux sa superficie d'ici à 2024 pour atteindre 5000 m².

Sur le matériel roulant (plus 100 % Euro 6), Salesky qui a obtenu le label Objektif CO₂ en 2020 va expérimenter « progressivement » les énergies alternatives et entend l'appuyer sur l'expertise du groupe Moussset, très engagée dans ce domaine. Les premiers investissements pourraient intervenir dès 2023.

D'AUTRES DOSSIERS EN VUE

Pour sa part, le groupe Mousset-jettransport entend encore gagner du terrain au fil de croissances externes. Toujours en veille pour saisir les opportunités de rachat, Frédéric

REPÈRES

Sage Essarts-en-Bocage (85)
Différents modèles 2021/2022 : 3900 M€ (Innos Salves)
Effectifs : 23 300 collaborateurs
Part : 23 300 moteurs
Activité Transport sous le ferme, livraisons avec nos ateliers, ressource industrielle, transport alimentaire

¹ Le groupe Moussset vient d'acquérir le premier Moteurs & Autres 100 % électriques, d'une autonomie de 400 km pour desservir les 125 parcs.

² Florence Parly